

Datalireladata

CANDY

CORRELATION

Enquêtons sur les bonbons

DESCRIPTIF DE L'ACTIVITÉ

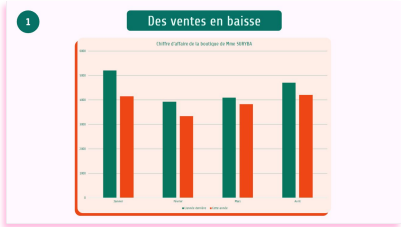
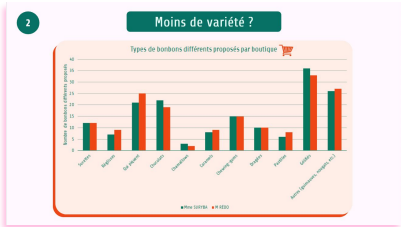
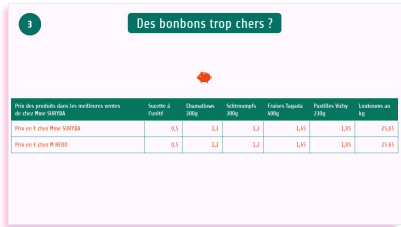
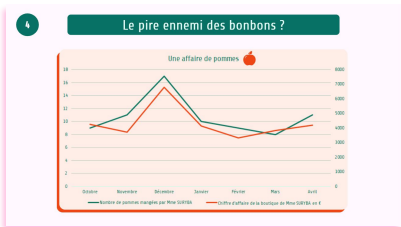
CANDY CORRELATION

Contexte d'usage	Loisir
Tranche d'âge du public	→ 6-9 ans → 9-12 ans
Durée de l'activité	55 minutes
Objectif de l'activité	Parfois, on tire des conclusions hâtives à partir de la corrélation entre deux données. Pourtant, corrélation ne veut pas dire causalité. Grâce à cette activité, les enfants comprennent que les données permettent de déterminer des informations, mais qu'elles ne suffisent pas forcément à en tirer une conclusion.
Résumé de l'activité	Deux boutiques proposent à la vente des bonbons, mais seulement une à vu ses ventes augmenter. Dans cette activité, les jeunes analysent des données et observent différentes corrélations pour en déduire les véritables raisons de la soudaine augmentation des ventes d'une des deux boutiques de bonbons.
Compétence développée	Adopter une attitude critique face aux données que nous consommons et que nous produisons
Capacité(s) développée(s)	Être capable de cerner les limites d'un discours basé sur les données
Matériel	<input type="checkbox"/> Support Candy Correlation
Préparation de l'atelier	<input type="checkbox"/> Répartition en groupes



DÉROULÉ DE L'ACTIVITÉ

CANDY CORRELATION

Description des étapes	Temps	Contenus en lien avec l'étape																					
Répartition des participant-es en groupe																							
<p>MISE EN SITUATION Une de nos amies, Madame Suryba vient nous voir et nous dit qu'elle vend beaucoup moins de bonbons alors que la boutique de Monsieur Rédo dans un autre quartier ne voit pas de différence. Enquêtons pour voir d'où vient le problème...</p>	5 minutes																						
<p>DES VENTES EN BAISSÉ Dans un premier temps, montrer aux jeunes un graphique montrant la baisse des ventes de Mme Suryba par rapport à M Rédo et demander aux jeunes comment ils-elles pensent que nous devrions procéder.</p> <p>Après avoir collecté les réponses des jeunes, leur présenter trois hypothèses soutenues par des graphiques.</p>	10 minutes	<p style="text-align: center;">Diapositive n°2</p> 																					
<p>MOINS DE VARIÉTÉ ? La première hypothèse est donc que Mme Suryba vend moins de types de bonbons différents et donc que cela plaît moins aux enfants.</p> <p>Présenter le graphique des types de bonbons proposés par les deux boutiques afin de les comparer.</p>	10 minutes	<p style="text-align: center;">Diapositive n°3</p> 																					
<p>DES BONBONS TROP CHERS ? La deuxième hypothèse est que Madame Suryba vend ses bonbons plus chers, ce qui désintéresse les clients. Vérifier dans le tableau des prix des produits phares des deux boutiques si Madame Suryba vend plus cher que Monsieur Rédo.</p>	10 minutes	<p style="text-align: center;">Diapositive n°4</p>  <table border="1" data-bbox="1059 1428 1461 1487"> <thead> <tr> <th>Plus des produits dans les vendeurs en vente de chez Mme SURYBA</th> <th>Nombre de Types</th> <th>Chocolatons 20g</th> <th>Schweffel 30g</th> <th>Fraises Tagada 10g</th> <th>Pommes Rédo 20g</th> <th>Loukoums au Riz</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Prix en € chez Mme SURYBA</td> <td>0,5</td> <td>3,2</td> <td>2,4</td> <td>1,50</td> <td>0,25</td> <td>25,00</td> </tr> <tr> <td>Prix en € chez M RÉDO</td> <td>0,5</td> <td>3,2</td> <td>2,4</td> <td>1,50</td> <td>0,25</td> <td>25,00</td> </tr> </tbody> </table>	Plus des produits dans les vendeurs en vente de chez Mme SURYBA	Nombre de Types	Chocolatons 20g	Schweffel 30g	Fraises Tagada 10g	Pommes Rédo 20g	Loukoums au Riz	Prix en € chez Mme SURYBA	0,5	3,2	2,4	1,50	0,25	25,00	Prix en € chez M RÉDO	0,5	3,2	2,4	1,50	0,25	25,00
Plus des produits dans les vendeurs en vente de chez Mme SURYBA	Nombre de Types	Chocolatons 20g	Schweffel 30g	Fraises Tagada 10g	Pommes Rédo 20g	Loukoums au Riz																	
Prix en € chez Mme SURYBA	0,5	3,2	2,4	1,50	0,25	25,00																	
Prix en € chez M RÉDO	0,5	3,2	2,4	1,50	0,25	25,00																	
<p>LE PIRE ENNEMI DES BONBONS ? La troisième hypothèse vient directement de Mme Suryba. Elle pense que la baisse des ventes coïncide avec sa nouvelle habitude de manger des pommes quotidiennement, mais elle ne veut pas arrêter parce qu'elle aime trop. Est-ce vraiment lié ? Heureusement, elle note sa consommation de pommes, nous pouvons donc présenter un graphique.</p> <p>Présenter le graphique. Attention, il n'est pas question ici d'interroger les jeunes sur la lecture de la donnée mais sur sa pertinence et montrer que bien que la corrélation soit élevée, la consommation de pommes ne peut logiquement expliquer la baisse du chiffre d'affaire.</p>	10 minutes	<p style="text-align: center;">Diapositive n°5</p> 																					

<p>Étape 5</p>	<p>CONCLUSION Aucune des trois hypothèses n'explique donc la raison de la baisse des ventes. Le but est en effet de montrer que les données à notre disposition ne suffisent pas toujours à tirer une conclusion. Bien sûr, il y a une explication à la baisse, que vous pouvez présenter comme ci-dessous :</p> <p>"En nous rendant à la boutique de Mme Suryba pour lui dire que l'on fait toujours chou blanc, on remarque dans le quartier de sa boutique un grand nombre d'épiceries vegans et bio, ainsi qu'un tout nouveau marché sur la place. D'après Mme Suryba, il y a en effet de plus en plus de végétariens et de végans dans le quartier depuis quelques mois. C'est d'ailleurs en parlant à ses voisins qu'elle a commencé à manger plus de pommes.</p> <p>Chose intéressante à noter, une grande partie des bonbons est faite à base de gélatine de porc. Donc les parents végétariens évitent de donner de tels bonbons à leurs enfants et privilégient la consommation de fruits pour le sucre ! Alors bien sûr que les parents achètent tout de même des bonbons à leurs enfants mais nettement moins. Voilà donc la raison de la baisse des ventes de Mme Suryba"</p>	<p>10 minutes</p>
		<p>= 55 minutes</p>

<p>NOTIONS IMPORTANTES</p> <p>Corrélation : Liaison entre deux données telle que les variations de leurs valeurs soient toujours de même sens. Causalité : Lien qui unit la cause à l'effet.</p>	
---	--